

DBR x AI Canvas.

Business AI 멤버십

서비스 소개서

AI 시대, 생산성을 넘어 수익화까지.

“AI” All-In-One 멤버십

커뮤니티

초기 세팅

AI 365 템플릿

AI 교육



알고리즘랩스 / 동아일보 미래전략연구소를 통해 받은 경우를 제외한 외부로의 무단 복제, 배포 및 사용은 엄격히 금지됩니다.

이런 문제를 겪고 계시다면, Business AI 멤버십이 필요합니다

1



고객 문의 답변, 견적 작성,
데이터 정리 등 **반복 업무에**
인력이 묶여있어요

2



업무상에 AI를 도입해보고 싶
지만, **어디에 어떻게 써야**
할지 모르겠어요

3



데이터는 계속 쌓이고 있지만,
분석할 시간, 방법이 부족해서
감으로 의사결정을 해요

4



인건비 등 비용은 늘어나고
업무는 많아지는데, **생산성은**
그대로 멈춰있어요

국내유일 "AI" 올인원 서비스로 생산성을 넘어 수익성의 초격차를 만드세요.

Business AI 멤버십은 매출, 고객 관리부터 인사/총무까지, 비즈니스 현장에서 즉시 적용 가능한 AI 수익화 템플릿과 실무 역량을 높이는 무제한 AI 교육을 동시에 제공합니다.

DBR

실무 역량을 높이는
비즈니스 AI 교육
무제한 제공

X

AI Canvas.

비즈니스 현장에서
즉시 적용 가능한
AI 수익화 템플릿 제공

15,000,000원 상당의 특별한 멤버십 혜택을 드립니다!

만능 비즈니스
AI 템플릿 무제한 제공

상시 업데이트 예정

템플릿 사용 가이드
VOD 제공

상시 업데이트 예정

AI 실무 활용 교육
무제한 제공

온, 오프라인 병행
기업당 회차별 최대 2명 (추가 인원 유료/적석제)

초기 세팅 1:1
원격 지원

연 1회, 추가 시 유료

동아비즈니스리뷰
(DBR) 매거진
연간 구독권 제공

30만원 상당

동아비즈니스포럼
1회 참석권 제공

매년 12월 첫째 주, 신라호텔 서울

멤버십 전용
온/오프라인 커뮤니티

오픈 예정

Business AI
Membership

1

DBRedu 비즈니스 AI 교육 무제한 제공

DBR AI School에 등록된 모든 강의를 무제한으로 수강 가능합니다

DBR AI School Business AI Membership

내 사업장 문제 해결!
Agent 토크쇼

AI Agent 제작 과정을 실시간으로 보여드립니다!

DBR Doing & Business Redu Algorithm LABS

DBR AI School Business AI Membership

**AI Agent
템플릿 입문 교육**

- 기본 과정

DBR Doing & Business Redu Algorithm LABS

DBR AI School Business AI Membership

**AI 핵심 템플릿 활용
인사이트 교육**

- 사례 중심

DBR Doing & Business Redu Algorithm LABS

비즈니스 AI 교육은 **매월 최소 0회 진행** 예정입니다

2

데이터만 연결하면 해결되는 AI 수익화 템플릿 제공

AI 전문가 없이도 업무 자동화, 매출 극대화가 가능합니다

아이디어 기획 AI

금융시장 동향 분석 AI

유관 정책 동향 분석 AI

요주의 고객 분류 AI

수량 분석 AI

SNS 마케팅 트렌드 분석 AI

상권 분석 AI

브랜드 모니터링 AI

상품

매출/매입 분석 AI

부가세 자료 정리 AI

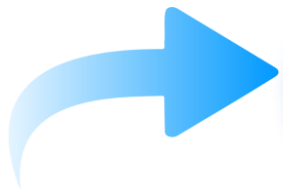
매출/매입 분석 AI

이탈 예정 고객 관리 AI

부



AI 템플릿은 **상시 추가 업데이트** 됩니다



소상공인
추천!

Before

매출은 나오는데
“뭐가 돈이 되는지”가 안 보입니다.

POS 뽑아서 엑셀로 붙이고, 메뉴별/시간대별
정리하다가 하루가 끝납니다.

결국 감으로 “이게 잘 팔리겠지”
하고 운영합니다.

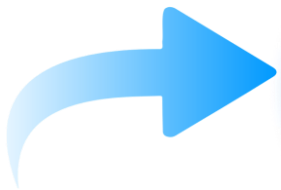
After

POS 매출이 자동으로 정리되고, 인기 메뉴
/분비는 시간대가 그래프로 바로 뜹니다.

지금 당장 무엇을 늘리고,
무엇을 줄일지가 한 장으로 보입니다.



리포트 준비시간 ↓
메뉴 구성(판매 상위군) 집중도 ↑
피크타임 인력배치 효율 ↑



법인
추천!

Before

브랜드 관련 반응은 여러 채널에 흩어져 있고, 리뷰·후기·문의·VOC·커뮤니티 반응을 한 번에 파악하기 어렵습니다.

사업 부서, 마케팅, CS, 영업이 각각 따로 대응하다 고객 반응 및 이슈를 조직 차원에서 통합적으로 보기 어렵습니다.

고객 신호를 놓치면서 평판 리스크 대응은 늦어지고, 재구매·재계약 추천 기회도 함께 놓치게 됩니다.

After

리뷰·후기 등을 분석하고 긍정/부정 감정과 이슈를 자동 분류하여 평판 리스크를 조기에 감지합니다.

브랜드 평판과 매출에 영향을 주는 요소를 보여주고, 부서별 대응 우선순위와 후속 액션을 빠르게 정할 수 있도록 지원합니다.



리뷰/VOC 대응 리드타임 ↓
고객 이탈률 ↓ 재구매·재계약을 ↑
브랜드 평판 이슈 대응 정확도 ↑

제공 템플릿 03 지출 분류(매입/카드) 자동화 템플릿

Before

세금계산서, 법인카드, 이체 내역이 흩어져 있어
"대충 이 정도 쓰나?" 수준으로만 봅니다.

월말에 한꺼번에 정리하려다 보니 분류가 뒤죽박죽이고,
고정비·변동비가 어디서 새는지 못 잡습니다.

법인&
소상공인
추천!

After

세금계산서/카드 내역이 자동으로 '식비/비품비/임대료...'
처럼 분류되고, 월간 지출 현황이 한 번에 보입니다.

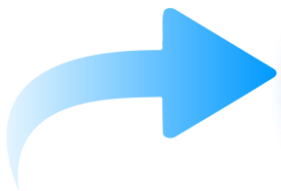
"이번 달 마진이 왜 줄었지?"를 감으로 찾지 않고,
비용 항목에서 바로 원인을 찾습니다.



월마감 정리시간 ↓

비용 항목별 변동 탐지 속도 ↑

불필요 지출 컷(협상/대체/중단) 실행률 ↑



법인 &
소상공인
추천!

Before

재고가 쌓여도 “뭘부터 털어야 하지?”를 모릅니다.

유통기한/입고일 관리가 엑셀·감으로 돌아가고,
창고에 돈이 묶입니다.

결국 할인/폐기 타이밍을 놓쳐 손실이 커집니다.

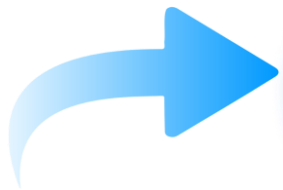
After

입고일 기준으로 재고가 자동 정렬되고, 오래된 순서대로
“안 팔리는 악성 재고”가 먼저 표시됩니다.

할인·세트 구성·진열 변경 같은 처방을 “늦기 전에” 걸 수 있어
재고를 현금으로 바꾸는 속도가 빨라집니다.



재고 회전 일수 ↓
폐기·할인 손실을 ↓
재고 자산 (묶인 현금) ↓



소상공인
추천!

Before

단골 관리는 결국 "사장님 기억력"에 의존합니다.

바빠지면 연락이 끊기고, 어느 순간부터
안 오던 단골이 조용히 사라집니다.

이탈은 뒤늦게 매출에서만 보입니다.

After

방문 빈도/구매 행동으로 단골이 자동 분류되고, 생일·기념일
·특별일에 맞춘 알림/메시지로 재방문을 자연스럽게 만듭니다.

방문이 뜸해지는 고객(이탈 조짐)도 먼저 잡아서
"돌아오게 할 타이밍"을 놓치지 않습니다.



재방문을 ↑, 단골 매출 비중 ↑

휴면 고객 재활성화율 ↑

컴플레인·노쇼 요주의 고객 관리 체계화

Before

발주는 늘 어렵습니다. "안 시키면 품질, 많이 시키면 재고"라서 감으로 중간쯤 짭니다.

결과는 반복되어 어떤 주엔 결품, 어떤 주엔 남아서 악성 재고가 됩니다.

법인 &
소상공인
추천!

After

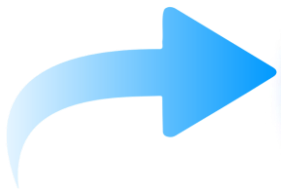
남은 재고와 지난 판매량을 비교해서
"다음 주 이만큼만 주문하세요"가 먼저 제시됩니다.

발주가 감이 아니라 숫자가 되고,
결품 리스크와 과다 재고를 동시에 줄입니다.

결품률 ↓, 과다발주율 ↓

발주 의사결정 시간 ↓

재고 정확도 ↑



법인 &
소상공인
추천!

Before

정부지원사업은 있다는 건 아는데,
어디서 찾아야 할지 모르고, 공고문은 길고 어렵고,
우리 회사가 되는지 안 되는지 판단도 애매합니다.

결국 "나중에 한 번 보자" 하다 마감 지나서 알게
되거나, 준비서류/요건 때문에 중간에 포기합니다.

After

우리 조건에 맞는 공고를 자동으로 추려서 보여주고
준비해야 할 서류/일정/체크리스트를 한 장으로 정리해주며
마감/보완 요청 같은 중요한 일정은 놓치지 않게 알림으로 잡아줍니다.

신청 가능/불가 사유"를 사장님 언어로 요약해 주고
찾다가 끝나는 일이 아니라 신청까지 가는 루틴을 만듭니다.

공고 탐색/판별 시간 ↓, 마감 누락 건수 ↓
적합 공고 매칭 수 ↑ 제출까지 이어진 신청 건수 ↑
서류 준비 리드타임 ↓

Business AI 멤버십 멤버십 플랜 한 눈에 비교하기

	개인·소상공인	법인 기본형	법인 확장형
가격	99만원 (VAT 포함)	275만원 (VAT 포함)	별도 문의
권장 규모	1인~5인 이하 개인	5~30인 이하 팀/법인	30~100인(권장)
제공 계정	1계정	최대 5계정	10~20계정(협의)
연간 제공 크레딧	20만 크레딧	50만 크레딧	100만+ (협의)
초기 세팅 지원	1:1 초기 세팅 원격 지원	1:1 초기 세팅 원격 지원	초기 세팅 및 온보딩/운영지원 포함

놓친 이익을 잡아내는
사장님 마진 루틴!

인력 확충 없이 사업 개선,
운영체계를 팀 단위로 표준화

Business AI 멤버십

멤버십 플랜별 멤버십 활용 방법

개인·소상공인

데이터를 기반으로
운영 의사결정 프로세스화

인기/비인기 상품·시간대 분석
→ “잘 나가는 매출”에 집중

재고 회전·약성 재고 식별

이탈 조짐 자동 감지, 재방문·재구매 설계

법인 기본형

팀의 반복업무를 “수익 레버”로
바꾸는 템플릿 시스템

매출·지출 자동 분류/리포트
→ 의사결정 속도 향상

요주의/이탈 고객 신호 표준화

정부지원사업 자동 체크
→ 비용 감소 & 이익 극대화

법인 확장형

인력 확충 없이, 마진 개선 루틴을
시스템으로 내재화

우리 기업, 내 업무 맞춤형
AI Agent 제작 지원

별도 문의

Business AI 멤버십

국내유일 "AI" 올인원 서비스로 생산성을 넘어 수익성의 초격차를 만드세요.



멤버십 신청하기

문의 | 동아일보 미래전략연구소 E. dbredu@donga.com

T. 02-361-1527

DBR x AI Canvas. Business AI 멤버십

회사명 동아일보 미래전략연구소, 알고리즘랩스

문의 dbredu@donga.com

02-361-1527